

## Business Development Manager

### Opis i adres organizacji:

Grupa spółek działających na pograniczu IT i medycyny z bardzo innowacyjnym podejściem do obu dziedzin. Szukamy osoby, która swoimi kompetencjami i entuzjazmem uzupełni nasz zespół.

### Zakres obowiązków:

- Opracowanie i realizacja planu sprzedaży i promocji Systemów Podpisu Elektronicznego, docelowo kierowanie zespołem na tym polu
- Opracowanie i realizacja planu sprzedaży i promocji Systemów Teleopieki, docelowo kierowanie zespołem na tym polu
- Współpraca przy budowie sieci partnerów opieki medycznej
- Współpraca przy budowie systemu IT wspierającego opiekę nad pacjentem

### Wymagania:

- Samodzielność i dokładność w realizacji powierzonych zadań, ale też kreatywność i umiejętność rozwiązywania problemów
- Wykształcenie wyższe – minimum licencjat, mile widziani studenci ostatnich lat/studenci zaocznicy lub równoważne kompetencje
- Bardzo dobra umiejętność obsługi pakietu MS Office, w szczególności Word, Excel i Power Point – **warunek konieczny**. Mile widziane zrozumienie zagadnień IT
- Znajomość języków będzie dodatkowym atutem
- Zorientowanie na klienta i cele
- Umiejętność pracy w zespole
- Czynne prawo jazdy kat. B – **warunek konieczny**

### Kierunek studiów:

- dowolny

### Oferowane warunki zatrudnienia:

- Ciekawa i kreatywna praca w młodym i zgranym zespole
- Atrakcyjne wynagrodzenie, adekwatne do umiejętności i doświadczenia
- Współpraca w ramach kontraktu, umowy zlecenia lub umowy o pracę – do wyboru
- Zapewniamy narzędzia do pracy

**Sposób zgłoszenia:** Prosimy o przesłanie CV na adres: [centrum.waw@mdtmedical.eu](mailto:centrum.waw@mdtmedical.eu)